



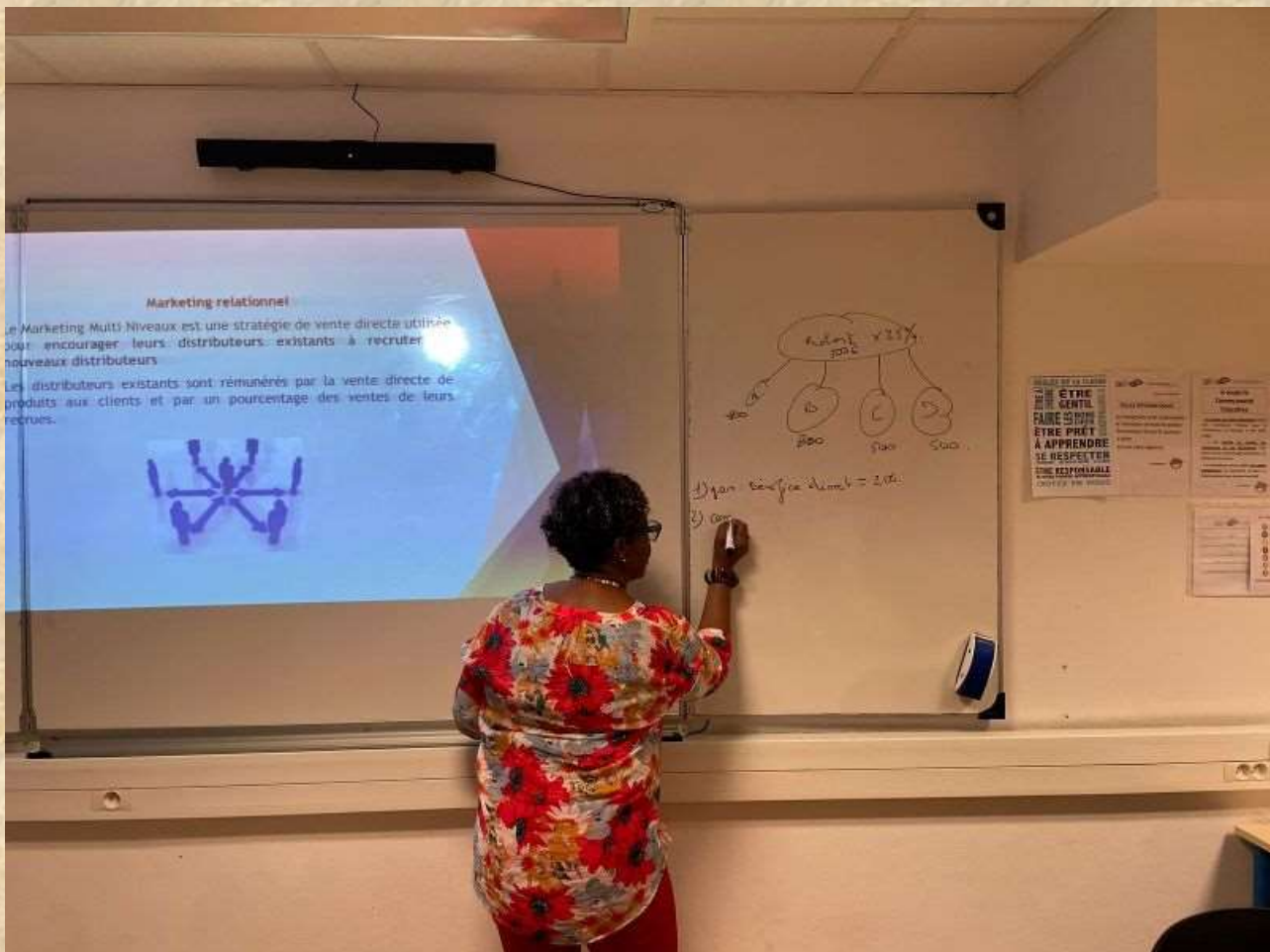
Le lundi 24 avril 2023 fut l'occasion de présenter aux élèves de la classe 1MCVB1, le printemps de la vente directe par Mme J. N'GUYEN VAN DANH responsable du groupe Tacoco à Frédéric M.



SOMMAIRE

- ▶ Présentation de **FREDERIC M.**
- ▶ Différence entre : - le système Pyramidal et
- le Marketing relationnel de réseau
- ▶ Les clés d'une communication efficace (Tenue, Gestuelle, Communication orale...)
- ▶ Les avantages du statut VDI + Recruter et former des vendeurs à domicile
- ▶ Présentation des produits (Comment organiser une réunion de vente, Argumentation)

Les élèves ont pu différencier **le système pyramidal** du **marketing relationnel de réseau** au travers de l'expérience de la responsable du groupe Tacoco de Frédéric M. en Guyane.



Les compétences étudiées en établissement sont celles exigées pour évoluer dans le monde du travail :

- ☞ Savoir écouter
- ☞ Surveiller son langage non verbal
- ☞ Assurer une bonne prise de contact
- ☞ Identifier les besoins de son client
- ☞ Avoir confiance en soi

"GARDEZ A L'ESPRIT QUE VOTRE DECISION
DE REUSSIR EST PLUS IMPORTANTE
QUE N'IMPORTE QUOI D'AUTRE"

Abraham Lincoln



Présentation des Produits

Cela a été un moment privilégié car tout un chacun a pu découvrir les produits au travers des catalogues et également les tester : parfum homme / femme, crème, lotion nettoyante...



Merci à la responsable du groupe Tacoco pour son intervention au sein du lycée Max JOSEPHINE

