

RENCONTRE AVEC LE DRH DU GROUPE GUYANE AUTOMOBILE



Dans le cadre d'un projet pédagogique initié par Monsieur MALINGOIX professeur documentaliste en collaboration avec Madame MARIATTE et Monsieur TIEN LIANG professeurs de vente, les élèves de la 1^{ère} vente ont assisté le mardi 15 mai 2018 à une animation avec le DRH du groupe Guyane Automobile, Monsieur BARDURY ainsi que le Directeur commercial, Monsieur LEROY.

L'animation a commencé par la présentation de la société qui regroupe plusieurs marques (Renault, Dacia, Nissan, KIA, Mitsubishi, Mazda, et Jeep) ainsi que les différents métiers comme la réparation des véhicules, le service après-vente ou la location de véhicules.

Ensuite les élèves ont posé des questions qu'ils avaient préparé avec leurs enseignants.

Ils ont demandé par exemple :

Quelles sont les qualités requises pour être un bon commercial ?

Quelles techniques de prospection utilisez-vous le plus ?

Quelles sont les perspectives d'embauches dans les prochaines années ?



Les élèves de la 1^{ère} vente avec Monsieur BARDURY et le Directeur commercial Monsieur LEROY

Les élèves et les intervenants ont été satisfaits de ce moment d'échange.

Ce projet avait différents objectifs :

- Mettre en pratique les cours théoriques.
- Faire le lien entre le lycée professionnel et le monde professionnel.
- Prendre conscience, pour les élèves, de l'exigence du monde du travail.

En conclusion, le DRH de « Guyane Automobile » a précisé que la société recrutait des jeunes en alternance après le bac pour préparer un BTS Négociation Relation Clients.

Ceci permettra aux élèves de réfléchir à leurs poursuites d'études post Bac.